

**Reduim els residus derivats de l'envasat de líquids gracies a una solució de traçabilitat que incrementa el retorn dels envasos mitjançant un tag RFID i un software propietari que millorarà l'optimització del procés de distribució i retorn.**

## August Arnal

Doctor en Enginyeria, expert en disseny de IC orgànics.

## Mínera Porté

Fundadora de l'empresa Casa Sanromà, producció agroecològica.

## • Mercat objectiu i competència

Treballem per millorar els sistemes de dipòsit, devolució i retorn establerts pels grans productors de begudes al mateix temps que engegarem un sistema de retorn en el sector retail en un mercat on hi ha més de 1.200 milions d'ampolles només a Catalunya. Tot això, rere un segell de qualitat que millorarà la valoració dels seus clients finals.

Identifiquem els venedors i fabricants d'ampolles com la nostra competència més directa a més del sistema actual de reciclatge que la regulació europea comença a desballestar.

## • Necessitat

01. Adaptació a la nova normativa.
02. Traçabilitat d'envasos.
03. Elevat cost del trencament de les ampolles.

## • Solució

01. Implementació d'un tag RFID.
02. Implementació de lectors en punts clau.
03. Sistema de seguiment intel·ligent.

## • Aspectes innovadors i diferenciadors

El tag RFID, combinat amb els nostres escàners i la nostra plataforma d'intel·ligència artificial (IA), aporta una solució tecnològica a un sistema que actualment està establert parcialment, com és el sistema de dipòsit, devolució i retorn

(SDDR) del canal HORECA, aportant un component innovador en el sector i una gran millora en l'optimització de la distribució dels envasos d'aquest sector altament competitiu.

## • Necessitats financeres

	Any 01	Any 02	Any 03	Any 04
<b>Personal</b>	<b>104.800€</b>	<b>104.800€</b>	<b>216.150€</b>	<b>432.300€</b>
Enginyers	2	2	3	6
Màrqueting	0	0	1	2
<b>Hardware</b>	<b>10.150€</b>	<b>20.750€</b>	<b>135.000€</b>	<b>1.350.000€</b>
Lectors (unitats)	5	10	100	1.000
Lectors (€)	2.000€	2.000€	1.000€	1.000€
Tags (unitats)	1.000	5.000	500.000	5.000.000
Tags (€/unitat)	0,15	0,15	0,07	0,07
<b>Infraestructura</b>	<b>20.300€</b>	<b>18.300€</b>	<b>38.500€</b>	<b>40.500€</b>
<b>Publicitat</b>	<b>0</b>	<b>10.000€</b>	<b>20.000€</b>	<b>50.000€</b>

**135.250€**

Despeses total any 01

**153.850€**

Despeses total any 02

**409.650€**

Despeses total any 03

**1.872.800€**

Despeses total any 04

## ● Projeccions financeres

	2022	2023	2024	2025
<b>Projectes</b>	50.000€	100.000€	500.000€	1.500.000€
<b>Servei</b>	24.000€	72.000€	312.000€	1.032.000€
<b>Ingressos Totals</b>	<b>74.000€</b>	<b>172.000€</b>	<b>812.000€</b>	<b>2.532.000€</b>
<b>EBITDA</b>	-61.250€	18.150€	402.350€	659.200€
<b>Beneficis</b>	<b>-61.250€</b>	<b>15.428€</b>	<b>341.998€</b>	<b>560.320€</b>

## ● Estat de desenvolupament

Els tags RFID presenten un avantatge en preu i temps d'escaneig per sobre d'altres opcions, permetent així, que la distribució i recollida dels productes es realitzi d'una forma transparent i òptima sense haver de modificar els sistemes actuals.

## ● Passes futures

Establir aliances amb els principals productors de begudes, al mateix temps que elaborem un sistema de retorn relacionat amb el món del retail. Començar una prova pilot amb una cooperativa productora.

## ● Propietat industrial

La solució esta protegida sota el nostre capa de software on s'inclouen els beneficis tecnològics del lector i la plataforma d'intel·ligència artificial per a l'optimització de la distribució i recollida. L'abast geogràfic es centra en el mercat català en els primers anys de vida del projecte, tot i que gràcies a la magnitud geogràfica dels nostres potencials clients, creiem que es pot introduir ràpidament a la resta de l'estat espanyol. També som conscients que a Europa hi ha molts països que tenen una llarga experiència i domini en el SDDR, que poden estar molt interessats en el nostre projecte.

## ● Aliances

Amb els contactes establerts per l'equip emprenedor s'han detectat aliances d'interès amb els fabricants de begudes i amb venedors del sector retail, a més de cooperació amb startups de reutilització d'envasos alimentaris i empreses de generació de negoci ecològic. Sabem que hi ha interès en el sector per part de fabricants i agents.